

ГЕРАСИМОВА МАРИНА ВИТАЛЬЕВНА



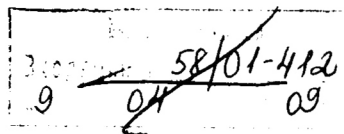
**ФОРМИРОВАНИЕ И ОЦЕНКА  
ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА  
СУБЪЕКТА РЕГИОНАЛЬНОГО  
ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО РЫНКА**

Специальность 08.00.05 – Экономика и управление народным хозяйством  
(региональная экономика)

**АВТОРЕФЕРАТ**

**Диссертации на соискание ученой степени  
кандидата экономических наук**

Уфа – 2009



Диссертация выполнена на кафедре «Экономика и управление на предприятии нефтяной и газовой промышленности» ГОУ ВПО «Уфимский государственный нефтяной технический университет (ГОУ ВПО УГНТУ)»

Научный руководитель: кандидат экономических наук, доцент  
Буренина Ирина Валерьевна

Официальные оппоненты: доктор экономических наук, доцент  
Назарова Ульяна Анатольевна

кандидат экономических наук  
Хабибрахманова Айгуль Габитовна

Ведущая организация: ГОУ ВПО «Уфимская государственная академия экономики и сервиса»

Защита состоится 28 апреля 2009 г. В 14<sup>00</sup> часов на заседании Диссертационного совета Д 800.021.01 по присуждению ученой степени доктора и кандидата экономических наук в ГОУ ВПО «Башкирская академия государственной службы и управления при Президенте Республики Башкортостан» (ГОУ ВПО БАГСУ) по адресу: 450008, г. Уфа, ул. Заки Валиди, д. 40, ауд. 315.

С диссертацией и авторефератом можно ознакомиться в библиотеке ГОУ ВПО БАГСУ и на сайте академии ([www.bagsu.ru](http://www.bagsu.ru))

Автореферат разослан 28 марта 2009 г.

НАУЧНАЯ БИБЛИОТЕКА КГУ



0000665224

Ученый секретарь  
Диссертационного совета,  
канд. экон. наук, доцент

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'КЗ' or similar.

Казакова О.Б.

**Актуальность темы исследования.** На протяжении двух последних десятилетий экономика России находится в процессе структурных преобразований, которые требуют от участников рынка использования новых эффективных механизмов управления. В системах управления при переходе к рыночным отношениям возрастает значение финансовых методов управления и таких важнейших функций менеджмента как оценка и прогнозирование экономического потенциала субъекта рынка.

Одним из наиболее значимых для российской экономики является энергетический рынок, определяющий возможности развития не только отдельных отраслей, но и условия жизнедеятельности во всех сферах экономики. Проблема определения уровня экономического потенциала субъекта энергетического рынка является крайне актуальной, поскольку экономический потенциал энергетического рынка характеризует общее состояние и закономерности развития, не раскрывая при этом характер процессов, протекающих непосредственно у субъекта рынка. Для построения прогнозов и разработки стратегий развития, составления планов, принятия эффективных управленческих решений необходимо располагать объективной информацией о состоянии и тенденциях развития экономического потенциала субъекта энергетического рынка.

Таким образом, возникает потребность в разработке механизма определения экономического потенциала субъекта энергетического рынка с учетом современных тенденций развития отрасли.

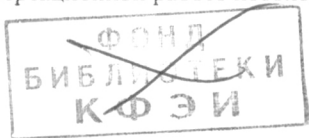
**Степень изученности проблемы.** Базой исследования проблем, касающихся реформирования электроэнергетики и формирования энергетического рынка, послужили труды Тренева В.Н., Ирикова В.А., Ильдеменова С.В., Волкова Э.П., Крыжановского В.Г., Минаева Э.С., Панагушина В.П., Мазура И.И., Волковой О.Н., Лихачева О.Н., Барина В.А., Пола Г., Холта Р., Сахала Д., Майталь Ш., Макконела К., Стюарта Т., Фостера Р. и др.

Рассмотрение вопросов определения экономического потенциала энергетического рынка нашло свое отражение в трудах Андрианова В.Д., Авдеенко В.Н., Котлова В.А., Беляева Л. С., Воропаевой Ю.А., Гапоненко А.Л., Проскурякова В.М., Сосненко Л.С., Тришина Е.П. и др.

Несмотря на повышенный интерес к вопросам определения экономического потенциала, многие аспекты этой сложной проблемы являются недостаточно разработанными, например такие, как формирование и оценка экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка.

**Цель исследования** заключается в исследовании особенностей развития регионального энергетического рынка и разработке методических и практических рекомендаций по формированию и оценке экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка.

Для достижения поставленной цели в диссертационной работе необходимо решить следующие задачи:



- Выявить особенности и проблемы развития энергетического рынка в процессе реструктуризации и в постреформенный период при установившихся рыночных отношениях;
- Определить структуру экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка и разработать методику его формирования;
- Выявить и систематизировать основные факторы внешней и внутренней среды, влияющие на экономический потенциал субъекта регионального энергетического рынка;
- Разработать алгоритм комплексной оценки уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка;
- Сформировать методический подход к определению уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка.

**Объектом исследования** является региональный энергетический рынок.

**Предметом исследования** являются организационно-экономические отношения, возникающие в процессе формирования и использования экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка.

**Теоретической и методологической основой** являются труды отечественных и зарубежных ученых в области региональной экономики, системного анализа и оценки потенциала электроэнергетического рынка, законодательные и нормативные акты Российской Федерации, действующие в настоящее время в области реструктуризации электроэнергетики.

В ходе диссертационного исследования изучены общая и специальная литература по рассматриваемой проблематике, монографии, статьи в сборниках и периодической печати, официальные данные Госкомстата России.

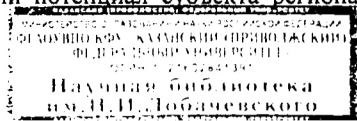
**Достоверность и обоснованность результатов диссертационного исследования** подтверждается официальными данными Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации и территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Башкортостан.

**Научная новизна работы** состоит в разработке методических и практических рекомендаций по формированию и оценке экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка в условиях реструктуризации энергетической отрасли.

Наиболее существенные научные результаты, полученные соискателем, заключаются в следующем:

1. Уточнено понятие «экономический потенциал субъекта регионального энергетического рынка», отвечающее современным условиям реформирования электроэнергетической отрасли и раскрывающее экономический потенциал субъекта регионального энергетического рынка как результат взаимодействия генерирующих производств, распределительных сетей и энергетических сбытовых компаний.

2. Систематизированы факторы внешней и внутренней среды, оказывающие влияние на экономический потенциал субъекта регионального





энергетического рынка, и уточнена их классификация, позволяющая отнести конкретный фактор к определенному классу в заданной классификационной системе и установить его влияние на экономический потенциал.

3. Определен механизм формирования экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, раскрывающий последовательность его формирования и учитывающий специфические особенности функционирования регионального энергетического рынка.

4. Предложен комплексный показатель экономического потенциала компании (КЭПК), раскрывающий уровень экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка и позволяющий определить целевые направления развития субъекта энергетического рынка.

5. Разработана методика оценки экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, заключающаяся в установлении границ определения уровня экономического потенциала и отличающаяся возможностью выявления резервов повышения рыночной устойчивости и дальнейшего развития субъекта регионального энергетического рынка.

6. Оценено состояние и определены перспективы развития экономического потенциала субъектов энергетического рынка, позволяющие определить характер и направления принимаемых управленческих решений в целях наиболее эффективного использования возможностей развития субъектов регионального энергетического рынка.

**Практическая значимость результатов исследования** заключается в том, что предложенный подход позволит управленческому персоналу субъекта регионального энергетического рынка:

- оценить уровень экономического потенциала субъекта в целом и его структурных подразделений;
- разработать экономически обоснованную внутреннюю и внешнюю политику предприятия;
- на основе определенного уровня экономического потенциала и уровней его структурных составляющих принимать эффективные стратегические и тактические управленческие решения.

**Апробация результатов исследования.** Основные теоретические и методологические положения диссертационной работы докладывались и обсуждались на Российской научно-практической конференции «Проблемы инновационно-инвестиционной деятельности в России» (Уфа, 2007 г.), Международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы экономики топливно-энергетического комплекса» (Уфа, 2008 г.), Российской научно-практической конференции «Факторы и условия развития инновационно-инвестиционных процессов в экономике» (Уфа, 2009 г.). По теме диссертации опубликовано 8 работ общим объемом 3,31 п.л.

**Структура диссертационной работы.** Диссертация состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка. Объем работы 168 страниц, список использованных источников – 143 наименования.

Структура работы выглядит следующим образом:

## Введение

Глава 1. Проблемы приращения экономического потенциала в процессе реструктуризации энергетического рынка Российской Федерации

1.1. Сущность, нормативное регулирование и этапы реструктуризации электроэнергетики Российской Федерации

1.2. Анализ проблем функционирования электроэнергетики, сдерживающих прирост экономического потенциала энергетического рынка

1.3. Понятие экономического потенциала субъекта регионального рынка и его составные элементы

Глава 2. Методические основы формирования и оценки экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка

2.1. Факторы, определяющие уровень экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка

2.2. Механизм формирования экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка

2.3. Методика оценки экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка

Глава 3. Оценка экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка

3.1. Определение уровней производственного и финансового потенциалов субъекта регионального энергетического рынка

3.2. Особенности оценки экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка на разных стадиях реструктуризации

3.3. Прогнозирование экономического потенциала регионального энергетического рынка

Заключение

Библиографический список

## Основное содержание работы

Либерализация экономических процессов в России выразилась в создании рыночных механизмов хозяйствования субъектов экономики.

В современной экономической литературе рынок определяется как система экономических отношений основанных на купле-продаже товаров, в которой формируются спрос, предложение и цена товаров. Учитывая это, под региональным энергетическим рынком подразумевается вся совокупность субъектов, входящих в состав энергетического комплекса региона и влияющих на процессы купле-продажи электрической энергии.

В соответствии с Федеральным законом «О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию в Российской Федерации» субъектами рынка являются юридические лица, осуществляющие куплю-продажу электрической энергии (мощности) и (или) предоставляющие услуги на рынке.

В этих условиях экономическое благополучие регионального энергетического рынка, в первую очередь, определяется экономическим потенциалом, функционирующих в его пределах экономических субъектов.

Экономический потенциал выражается в способности субъекта энергетического рынка в дальнейшем осуществлять свою основную деятельность в соответствии с поставленными стратегическими целями.

Учитывая результаты исследования особенностей развития регионального энергетического рынка, под экономическим потенциалом субъекта

регионального энергетического рынка предлагается понимать способность субъекта рынка осуществлять свою основную деятельность в соответствии с поставленными стратегическими и тактическими целями на основе совокупности средств (ресурсов и резервов) и возможностями субъекта, которые выражаются через функциональные составляющие экономического потенциала: производственный и финансовый потенциал.

Производственный потенциал субъекта регионального энергетического рынка - это способность генерирующих производств, распределительных сетей и сбытовых компаний достигать в сложившихся производственных условиях максимально возможных результатов производственной деятельности при наиболее эффективном использовании имеющейся техники, технологии, материальных и трудовых ресурсов, с учетом факторов внешней и внутренней среды.

Финансовый потенциал субъекта регионального энергетического рынка представляет собой способность хозяйствующего субъекта, обеспечивать получение, в имеющихся условиях финансово – хозяйственной деятельности, максимально возможной величины чистой прибыли при наличии собственного капитала, достаточного для выполнения условий ликвидности и финансовой устойчивости субъекта, и возможности привлечения заемного капитала в объеме, необходимом для расширения границ деятельности субъекта.

На основании данных определений в исследовании разработан механизм формирования экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, представленный на рис. 1.

На первом этапе выявляется научно-технический потенциал, характеризующий потенциальные возможности генерирующих производств, распределительных сетей и сбытовых компаний производить, транспортировать и реализовывать в необходимых объемах электроэнергию для удовлетворения потребностей потребителей.

Вторым этапом является выявление имущественного, трудового и финансового потенциалов субъекта энергетического рынка для определения потенциального объема производства, выручки и уровня деловой активности в сбытовой сфере.

На основе данных, полученных в результате проведения первых двух этапов, формируется третий этап, цель которого выявить потенциальные направления расширения финансово-хозяйственной деятельности субъекта энергетического рынка.

Представленный механизм раскрывает все источники формирования экономического потенциала субъекта энергетического рынка с учетом особенностей его функционирования и дает возможность определить базу для оценки потенциала любого уровня как результат взаимодействия генерирующих производств, распределительных сетей и энергетических сбытовых компаний.



Рис. 1. Механизм формирования экономического потенциала субъекта энергетического рынка

Важной предпосылкой рыночной устойчивости субъекта регионального энергетического рынка является его производственный потенциал, структура которого представлена на рис. 2.

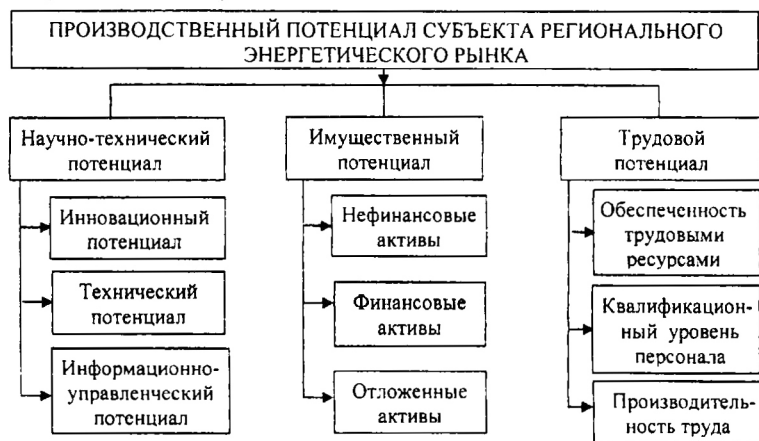


Рис. 2. Структура производственного потенциала субъекта регионального энергетического рынка

Основным структурным элементом производственного потенциала субъекта регионального энергетического рынка является имущественный потенциал. В исследовании предлагается разграничивать активы субъекта регионального энергетического рынка с точки зрения их функционирования в финансовой и хозяйственной деятельности на финансовые и нефинансовые активы, и обособленно учитывать в составе имущественного потенциала отложенные активы, что позволит целенаправленно определить их потенциал.

Экономический потенциал субъекта регионального энергетического рынка определяется не только производственным потенциалом, но и устойчивым финансовым положением, которое обеспечивается, прежде всего, наличием в достаточном объеме собственного капитала, что дает возможность покрывать обязательства субъекта и определяет его финансовую независимость.

Экономические возможности любого хозяйствующего субъекта, или его потенциал в рыночных условиях, определяются различными факторами. В ходе исследования были выявлены и систематизированы факторы, влияющие на деятельность субъекта энергетического рынка, и определяющие уровень экономического потенциала (рис. 3).

Факторы внешней среды определяют ориентиры для деятельности субъекта энергетического рынка, в качестве которых выступают потребности в электроэнергии, социальные, политические, экономические, природно-климатические и прочие.

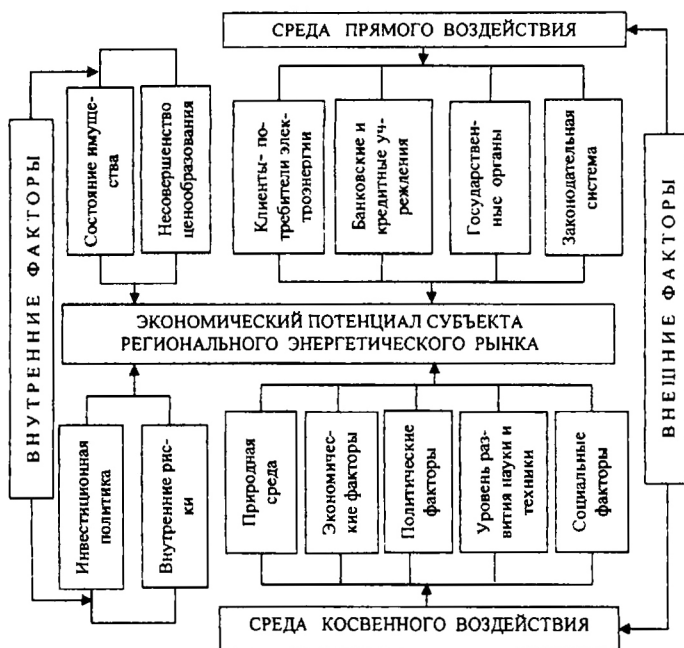


Рис. 3. Факторы, влияющие на экономический потенциал субъекта регионального энергетического рынка

К внутренним, наиболее важным, факторам, поддающимся оценке и непосредственно влияющим на уровень экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, следует отнести систему ценообразования, инвестиционную активность субъекта, состояние имущества и внутренние риски.

Оценка уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка представляет собой целенаправленный упорядоченный процесс определения уровня экономического потенциала с учетом влияющих на него факторов внешней и внутренней среды.

Опираясь на накопленный отечественный и зарубежный опыт, в ходе диссертационного исследования был разработан алгоритм комплексной оценки уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, представленный на рис. 4.

В основе данного алгоритма лежит информация, представленная в информационном блоке, в равной степени влияющая как на оценку производственного, так и на оценку финансовых потенциалов субъекта регионального энергетического рынка.

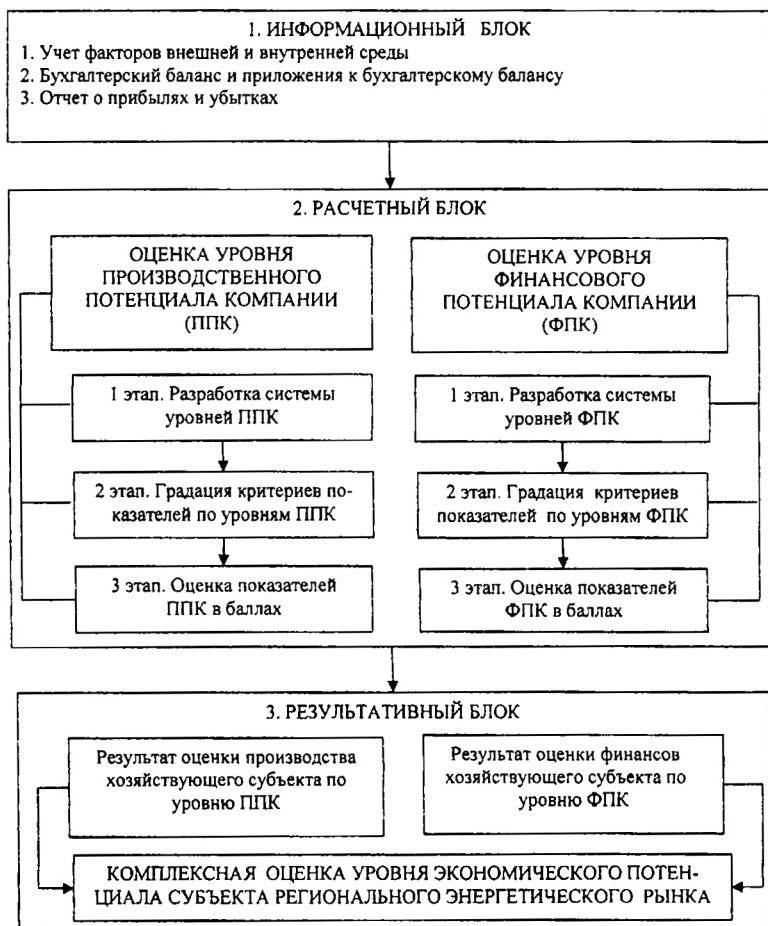


Рис. 4. Алгоритм комплексной оценки уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка

В расчетном блоке производится оценка уровней производственного (ППК) и финансового (ФПК) потенциалов, на основе трех последовательных этапов. Для этого:

- на первом этапе разрабатывается система уровней производственного и финансового потенциалов субъекта регионального энергетического рынка и дается их краткая характеристика;
- на втором этапе осуществляется градация критериев выбранных показателей по уровням производственного и финансового потенциалов;
- на третьем этапе выполняется оценка показателей производственного и финансового потенциалов в баллах.

В результативном блоке производится оценка уровней производственного и финансового потенциалов субъекта регионального энергетического рынка, на основе которой дается комплексная оценка уровня его экономического потенциала.

Предлагаемый алгоритм позволяет упорядочить и систематизировать процесс оценки производственного и финансового потенциалов в расчетном блоке, по результатам оценки выявить сильные и слабые стороны производственной деятельности субъекта, оценить состояние финансов, выявить резервы повышения рыночной устойчивости и деловой активности.

В соответствии с расчетным блоком алгоритма для оценки производственного и финансового потенциалов на первом этапе разрабатывается система уровней потенциалов субъекта регионального энергетического рынка и дается их краткая характеристика (табл. 1).

Таблица 1

Характеристика производственной и финансовой систем по уровню потенциала субъекта регионального энергетического рынка

Уровень	Обозначение	Характеристика производственной системы по уровню ППК	Характеристика Финансовой системы по уровню ФПК
Высокий	А	Субъект энергетического рынка находится на высоком уровне технологического развития, обладает всеми необходимыми и достаточными ресурсами для высокоэффективной производственной деятельности	Деятельность субъекта рынка является прибыльной. Финансовое положение классифицируется как абсолютно устойчивое. Компания инвестиционно привлекательна
Средний	Б	Субъект энергетического рынка находится на уровне технологического развития и ресурсобеспечения, достаточном для успешной производственной деятельности, имеет трудности, которые преодолеваются за счет работы механизмов адаптации	Деятельность субъекта рынка является прибыльной, но его финансовая стабильность во многом зависит от факторов внутренней и внешней среды. Инвестиционный риск увеличивается
Низкий	В	Субъект энергетического рынка имеет системные нарушения параметров всех функциональных показателей, что характеризует неэффективность производства	Финансовое положение классифицируется как неустойчивое. Компания не привлекательна для инвестирования

Основываясь на результатах первого этапа, на втором этапе осуществляются градация выбранных показателей по уровням производственного и финансового потенциалов, которые производятся аналитическим путем с учетом нормативных требований к выбранным показателям и анализа динамики ряда выбранных показателей по электроэнергетической отрасли (табл. 2 и 3).



Таблица 2

Градация показателей производственного потенциала субъекта регионального энергетического рынка по его уровням

Элемент ППК	Подвид элемента ППК	Показатель	Уровень показателя ППК		
			Высокий (А)	Средний (Б)	Низкий (В)
Научно-технический потенциал	Инновационный потенциал	1. Темп изменения расходов на НИОКР	> 20%	10 – 20 %	< 10%
	Технический потенциал	2. Фондотдача внеоборотных активов	>1,5	1,5-1,1	< 1
	Информационно-управленческий потенциал	3. Коэффициент менеджмента	> 0,09	0,05-0,09	< 0,05
Имущественный потенциал	Нефинансовые активы	4. Коэффициент износа основных фондов	< 50 %	51 – 69 %	>70 %
		5. Коэффициент замены основных фондов	< 1	1-1,2	> 1,2
		6. Фондоёмкость внеоборотных активов	< 1	1,1– 1,5	>1,5
		7. Фондорентабельность внеоборотных активов	0,25	0,11-0,25	0,1
		8. Коэффициент оборачиваемости запасов	> 20	10-20	< 10
		9. Материалоёмкость	< 50 %	51 – 69 %	>70 %
	Финансовые активы	10. Коэффициент абсолютной ликвидности	> 0,5	0,2-0,5	< 0,2
		11. Оборачиваемость денежных средств	<3	3-5	> 5
	Отложенные активы	12. Оборачиваемость дебиторской задолженности	> 5	3-5	< 3
Трудовой потенциал	Обеспечен-ность трудовыми ресурсами	13. Соотношение коэффициентов оборота по приему и выбытию персонала	>1	0,5 – 1	< 0,5
	Квалификационный уровень персонала	14. Профессиональный состав	Соответствует потребностям компании	Необходимо повышение квалификации	Необходимо обучение и обновление кадров
	Производительность труда	15. Темп изменения выработки на 1 работника	> 10%	5 – 10 %	< 5%

Таблица 3

**Градация показателей финансового потенциала субъекта регионального энергетического рынка по его уровням**

Показатели	Уровень показателя ФПК		
	Высокий (А)	Средний (Б)	Низкий (В)
1. Коэффициент автономии	> 0,5	0,3 – 0,5	< 0,3
2. Коэффициент текущей ликвидности	> 2,0	1,0 – 2,0	< 1,0
3. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	> 0,1	0,05- 0,1	< 0,05
4. Интенсивность оборота авансируемого капитала	> 2,0	1,5 – 2,0	< 1,5
5. Рентабельность активов	> 0,1	0,05 – 0,1	< 0,05
6. Рентабельность собственного капитала	> 0,2	0,1 – 0,2	< 0,1
7. Коэффициент соотношения заемного и собственного капитала	< 0,5	0,5 – 0,7	> 0,7

Выбор показателей для определения производственного и финансового потенциала энергетического рынка осуществлялся с учетом следующих требований:

- показатели должны быть максимально информативными, непротиворечивыми и давать представление о потенциальных производственных возможностях и устойчивости финансового состояния субъекта энергетического рынка;
- для всех показателей должны быть определены числовые нормативы минимального уровня и диапазон измерений;
- все показатели должны рассчитываться по данным бухгалтерской отчетности;
- показатели должны давать возможность проводить рейтинговую оценку субъекта рынка как в пространстве, то есть в сравнении с другими субъектами рынка, так и во времени, то есть за ряд периодов.

На третьем этапе производится оценка показателей производственного и финансового потенциалов в баллах в соответствии с принятыми минимальными значениями бальной шкалы для каждого критерия.

Для этого в целях проводимого диссертационного исследования приняты следующие минимальные значения бальной шкалы каждого показателя в пределах каждого уровня:

- значения показателя уровня а – 9 баллов;
- значения показателя уровня б – 3 балла;
- значения показателя уровня в – 1 балл.

Общая оценка уровней производственного и финансового потенциалов субъекта регионального энергетического рынка, с учетом вышеизложенного, осуществляется на основе данных таблицы 4.

Таблица 4

Оценка уровней производственного и финансового потенциалов,  
в баллах

Уровень	Обозначение	Оценка уровня (в баллах)	
		ППК	ФПК
Высокий	А	91 – 135	43 – 63
Средний	Б	36 – 90	20 – 42
Низкий	В	15 - 35	7 – 19

Далее, в соответствии с результативным блоком алгоритма (рис. 5), для обобщения оценки результатов уровня экономического потенциала определяются возможные варианты оценки уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, для чего предлагается использовать новый показатель - комплексный экономический потенциал компании (КЭПК), который представляет собой совокупность уровней производственного и финансового потенциалов.

В таблице 5 приведены возможные варианты КЭПК и соответствующие им характеристики системы управления и возможностей субъекта регионального энергетического рынка.

Таблица 5

Характеристика системы управления и возможностей субъекта регионального энергетического рынка в зависимости от показателя КЭПК

Уровни потенциала		Показатель КЭПК	Характеристика системы управления	Характеристика возможностей
ППК	ФПК			
А	А	АА	Максимальное внимание к производству и финансам	Субъект рынка находится на высоком уровне технологического и финансового развития. Главное направление – удержание лидерских позиций и увеличение своей доли на рынке в среднесрочной перспективе, для этого имеются все возможности
А	Б	АБ	Максимальное внимание к производству и среднее внимание к финансам	Субъект рынка обладает большим производственным потенциалом, однако отставание финансовой сферы от производственной свидетельствует о системных ошибках менеджмента компании. Главное направление – увеличение финансового потенциала
А	В	АВ	Максимальное внимание к производству и минимальное внимание к финансам	Несмотря на имеющийся высокий производственный потенциал, финансовый потенциал субъекта рынка находится в кризисном состоянии. Необходим комплекс мер по увеличению финансового потенциала

Уровни потенциала		Показатель КЭПК	Характеристика системы управления	Характеристика возможностей
ППК	ФПК			
Б	А	БА	Среднее внимание к производству и максимальное внимание к финансам	Субъект рынка финансово устойчив, но недостаточное внимание к производственной сфере приведет к сокращению производства и как следствие - к сокращению финансов. Необходимы внутренние инвестиции в развитие производства
Б	Б	ББ	Среднее внимание к производству и финансам	Деятельность субъекта рынка является прибыльной, но во многом зависит от факторов внешней среды. Конкурентная борьба требует больших дополнительных финансовых средств, которых при таком положении нет. Главное направление – поиск источников финансирования для внутренних инвестиций
Б	В	БВ	Среднее внимание к производству и минимальное внимание к финансам	Финансовые возможности субъекта рынка находятся на крайне низком уровне, что создает угрозу производственной деятельности. Необходимо глубокая реструктуризация с привлечением внешних инвестиций
В	А	ВА	Минимальное внимание к производству и максимальное к финансам	Несмотря на низкий уровень производственного потенциала субъекта рынка имеет высокий финансовый потенциал за счет привлечения внешних инвестиций, которые необходимо направить на развитие производства
В	Б	ВБ	Минимальное внимание к производству и среднее внимание к финансам	Финансовый потенциал субъекта рынка находится на среднем уровне. Для увеличения производственного потенциала требуются внешние инвестиции и проведение грамотной внутренней инвестиционной политики, направленной на развитие производства
В	В	ВВ	Минимальное внимание к производству и финансам	Финансовые и производственные возможности субъекта рынка крайне низкие. Главное направление – проведение полного комплекса мер анти-кризисного управления

Предложенный механизм позволяет определить уровни производственного и финансового потенциалов субъекта регионального энергетического рынка, оценить уровни научно-технического, имущественного и трудового потенциалов, выявить сильные и слабые стороны управления его финансовыми потоками, на основе введенного показателя комплексного экономического

потенциала компании определить целевые направления деятельности субъекта рынка.

Апробация предложенного подхода осуществлена на информационных массивах регионального энергетического рынка Республики Башкортостан, который представлен ОАО «Башкирэнерго», являющимся естественным монополистом в регионе.

В рамках реформирования электроэнергетической системы России, в электроэнергетике Республики Башкортостан было разделено производство, передача и распределение электрической энергии, для чего был создан ряд самостоятельных субъектов регионального энергетического рынка.

На основе разработанной методика были оценены уровни производственного потенциала регионального энергетического рынка и его субъектов (табл. 6).

Таблица 6

Оценка уровня ППК регионального энергетического рынка  
и его субъектов, в баллах

Уровень ППК	Обозначение	Общая балльная оценка уровня	Региональный энергетический рынок				Генерирующая компания	Распределительные сети	Энергетическая сбытовая компания
			2003 год	2004 год	2005 год	2006 год	2006 год	2006 год	2006 год
Высокий	А	91 – 135	-	-	-	-	-	95	93
Средний	Б	36 – 90	-	39	65	85	59	-	-
Низкий	В	15 - 35	25	-	-	-	-	-	-

Как свидетельствуют полученные результаты, до начала реструктуризации региональный энергетический рынок в 2003 году, находился на низком уровне технологического развития и ресурсообеспечения. С началом реструктуризации в 2004 году производственный потенциал регионального энергетического рынка увеличился и достиг среднего уровня «Б». В последующие два года продолжался рост производственного потенциала, который в 2006 году достиг верхней границы уровня «Б».

Предложенная методика определения уровня производственного и финансового потенциалов в равной степени применима и для определения уровней потенциалов субъектов регионального энергетического рынка, действующих в каждом из выделенных направлений деятельности.

Средний уровень показателя ППК генерирующей компании - 59 баллов, говорит о том, что субъект рынка находится на уровне технологического развития и ресурсообеспечения, достаточном для успешной производственной деятельности, но имеет трудности, связанные с высоким уровнем износа технологического оборудования и недостатком внутренних инвестиций для его обновления, при увеличении производства электроэнергии в связи с возрастающими требованиями потребительского рынка. Необходимость

бесперебойного энергоснабжения производственных и непроизводственных потребителей, а также широкое использование энергии во всех видах деятельности общества вызывает необходимость круглосуточной работы всех технологических мощностей субъекта рынка, что, в свою очередь, способствует еще более быстрому износу генерирующего оборудования.

Высокий уровень «А» - 95 баллов, производственного потенциала распределительных сетей в значительной степени объясняется особенностями функционирования данного сегмента энергетического рынка, которые заключаются в низком уровне износа передающих сетей, высоком уровне амортизации основного оборудования и оборачиваемости оборотного капитала.

Уровень производственного потенциала энергетической сбытовой компании - уровень А, объясняется отсутствием энергетического технологического оборудования в данном сегменте рынка и тем, что данный субъект рынка в своей деятельности оперирует только финансами.

Как свидетельствуют результаты расчетов, представленные в табл. 7, финансовый потенциал регионального энергетического рынка до начала реструктуризации в 2003 году находился на среднем уровне и составлял 33 балла. С началом реструктуризации в 2004 году начинается рост финансового потенциала регионального энергетического рынка внутри среднего уровня «Б», который в 2006 году достиг верхней границы уровня «Б» - 41 балла, что свидетельствует о позитивном влиянии процесса реструктуризации на финансовое состояние регионального энергетического рынка.

Таблица 7

Оценка уровня финансового потенциала регионального энергетического рынка и его субъектов, в баллах

Уровень ФПК	Обозначение	Общая балльная оценка	Региональный энергетический рынок				Генерирующая компания	Распределительные сети	Энергетическая сбытовая компания
			2003 год	2004 год	2005 год	2006 год	2006 год	2006 год	2006 год
Высокий	А	43 – 63	-	-	-	-	-	43	43
Средний	Б	20 – 42	33	39	39	41	39	-	-
Низкий	В	7 – 19	-	-	-	-	-	-	-

Генерирующая компания по показателям 2006 года находится на среднем уровне финансового потенциала, ее деятельность является недостаточно прибыльной, в связи с высоким уровнем расходов по основному виду деятельности.

В силу вышеуказанных особенностей производственной деятельности, распределительные сети в 2006 году достигли нижней границы высокого уровня финансового потенциала, их деятельность является прибыльной, финансовое положение устойчивое.

Уровень финансового потенциала энергетической сбытовой компании в 2006 году находится на уровне «А», что положительно характеризует финансовую устойчивость субъекта, его деятельность является прибыльной. Это обусловлено вышеуказанными особенностями деятельности данного сегмента рынка.

На основе определенных в ходе исследования уровней производственного и финансового потенциалов регионального энергетического рынка и его субъектов, через введенный в исследование показатель - комплексный экономический потенциал компании (КЭПК) был определен уровень их экономического потенциала (табл. 8).

Таблица 8

Уровни экономического потенциала регионального энергетического рынка и его субъектов в 2006 году

Уровни потенциала		Показатель КЭПК	Региональный энергетический рынок	Генерирующая компания	Распределительные сети	Энергетическая сбытовая компания
ППК	ФПК					
А	А	АА			*	*
А	Б	АБ				
А	В	АВ				
Б	Б	ББ	*	*		

Полученные результаты позволяют охарактеризовать экономический потенциал следующим образом:

1. Региональный энергетический рынок в 2006 году, находится на уровне КЭПК «ББ», что характеризуется как среднее внимание к производству и финансам.
2. Генерирующая компания с момента своего образования в 2006 году, находится на уровне КЭПК «ББ», что отражает среднее внимание к производству и финансам.
3. Распределительные сети по результатам 2006 года находятся на уровне КЭПК «АА», который характеризуется максимальным вниманием к производству и финансам.
4. В 2006 году энергетическая сбытовая компания достигла нижней границы уровня «АА», который характеризуется максимальным вниманием к производству и финансам.

Покажем месторасположение уровней их экономического потенциала в 2006 году на разработанной автором матрице уровней экономического потенциала, представленной на рисунке 5.

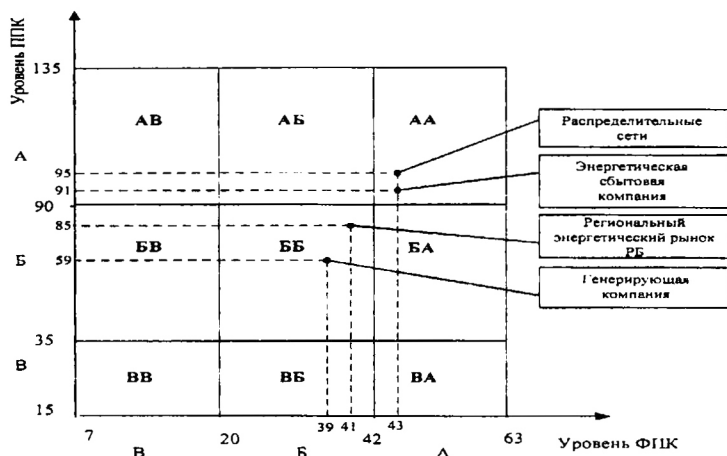


Рис. 5. Матрица уровней экономического потенциала субъектов регионального энергетического рынка в 2006 году

Данная матрица позволяет наглядно показать уровень экономического потенциала субъектов регионального энергетического рынка, исходя из того, что все характеристики субъектов располагаются между двумя полюсами: производство и финансы.

Предложенный подход к оценке уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка позволяет прогнозировать уровень экономического потенциала и на этой основе определять перспективы развития регионального энергетического рынка.

По результатам произведенного в диссертационной работе анализа регионального энергетического рынка, был составлен прогноз динамики экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка Республики Башкортостан до 2010 года (табл. 4).

Таблица 9

Уровни производственного и финансового потенциалов регионального энергетического рынка до 2010 года, в баллах

Уровень	Обозначение	ППК			ФПК		
		2003 год	2006 год	2010* Год	2003 год	2006 год	2010* год
Высокий	А			93			43
Средний	Б		85		33	41	
Низкий	В	25					

К 2010 году, положение субъекта регионального энергетического рынка прогнозируется как финансово устойчивое, с более высоким уровнем технологического развития (табл.10).



Таблица 10

**Динамика уровней экономического потенциала регионального  
энергетического рынка до 2010 года**

Уровни потенциала		Показатель КЭПК	Региональный энергетический рынок		
ППК	ФПК		2003 год	2006 год	2010 год (Прогноз)
А	А	АА			*
Б	Б	ББ		*	
В	Б	ВБ	*		

Таким образом, до реструктуризации в 2003 году субъект регионального энергетического рынка имел уровень экономического потенциала «ВБ». Финансовый потенциал субъекта рынка находился на среднем уровне, и он имел возможность сохранить свою производственную деятельность только при привлечении внешних инвестиций и проведении грамотной внутренней инвестиционной политики, направленной на развитие производства, что и было сделано в процессе реструктуризации.

В результате в 2006 году уровень экономического потенциала субъекта повысился почти до верхнего уровня «ББ», при этом деятельность субъекта рынка стала прибыльной, но еще во многом зависит от факторов внешней среды.

Прогнозный уровень экономического потенциала в 2010 году, выраженный через комплексный экономический потенциал компании (КЭПК) прогнозируется на нижней границе уровня «АА», при этом субъект рынка будет обладать высоким производственным и финансовым потенциалом (рис. 6).

Расчеты, выполненные в соответствии с разработанным подходом к формированию и оценке уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, показали:

- высокую практическую эффективность разработанных рекомендаций;
- подтвердили его возможность выявлять узкие места в финансовой и производственной деятельности субъекта регионального энергетического рынка;
- способность мотивировать управленческий персонал субъекта на поиск новых эффективных управленческих решений;
- возможность прогнозирования уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка.

Таким образом, разработанный подход подтвержден практическими расчетами, что позволяет рекомендовать его для внедрения на предприятия электроэнергетической отрасли для повышения эффективности управления.

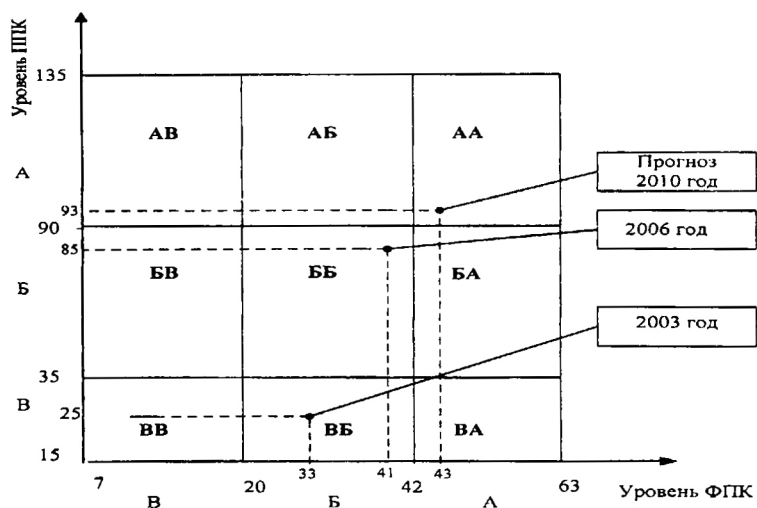


Рис. 6. Матрица уровней экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка в 2003г, 2006 г и прогноз на 2010 г

**Выводы.** Научные выводы по результатам исследования приведены в тексте диссертационной работы. Основными являются следующие:

1. Доказана роль экономического потенциала как количественного и качественного критерия обоснования управленческих решений при формировании тактических и стратегических планов деятельности субъектов регионального энергетического рынка.

2. Выявлены специфические особенности и проблемы развития отрасли, влияющие на оценку уровня экономического потенциала субъектов регионального энергетического рынка. Установлено, что на формирование уровня экономического потенциала субъектов энергетического рынка наибольшее влияние оказывают низкая энергетическая эффективность экономики электроэнергетики, высокие потери электроэнергии в процессе её передачи и дефицит инвестиций в электроэнергетику, а так же слабая децентрализация управления на региональном уровне.

3. Уточнено определение понятия «экономический потенциал субъекта регионального энергетического рынка» как способность субъекта рынка осуществлять свою основную деятельность в соответствии с поставленными стратегическими и тактическими целями на основе совокупности средств (ресурсов и резервов) и возможностями субъекта, которые выражаются через функциональные составляющие экономического потенциала: производственный и финансовый потенциал. На основе этого определения разработан механизм формирования экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка с учетом особенностей ее производственной и

финансовой структуры, что позволяет упростить систему прогнозирования, планирования и оценки эффективности результатов реструктуризации субъекта энергетического рынка, а так же его деятельности в условиях установившихся рыночных отношений.

4. Систематизированы факторы внешней и внутренней среды, влияющие на уровень экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка и уточнена их классификация. Исследование показало, все факторы, влияющие на экономический потенциал субъекта энергетического рынка, подразделяются на: а) внешние - определяют ориентиры для деятельности субъекта энергетического рынка, в качестве таковых выступают потребности и требования потребителей к электроэнергии, социальные, политические, экономические, природно-климатические и другие факторы; б) внутренние - состояние имущества, систему ценообразования, инвестиционную активность субъекта и внутренние риски.

5. Разработана методика комплексной оценки уровня экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка, которая позволяет выявить резервы повышения рыночной устойчивости субъекта регионального энергетического рынка, определить его инвестиционную привлекательность, а также создать на этой основе комплексный план его стратегического развития.

В диссертационной работе предложено:

- оценивать уровень экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка с учетом уровней производственного и финансового потенциалов определяемых через систему выделенных коэффициентов;
- использовать для оценки уровня экономического потенциала региональной энергетической компании разработанный автором показатель - комплексный экономический потенциал компании (КЭПК);
- для принятия эффективных управленческих решений использовать разработанную матрицу уровней экономического потенциала.

6. Методические разработки подтверждены практическими расчетами определения уровня экономического потенциала регионального энергетического рынка и его субъектов, что позволяет рекомендовать их для внедрения в практику управления развитием субъектов регионального энергетического рынка.

#### **По диссертации опубликованы следующие работы**

1. Герасимова М.В. Оценка комплексного экономического потенциала субъекта регионального энергетического рынка // Инновации и инвестиции. - 2009. - № 1 - 0,38 п.л. (издание рекомендовано ВАК РФ)
2. Герасимова М.В., Буренина И.В. Оценка производственного потенциала субъектов регионального энергетического рынка // Инновации и инвестиции. -2008. - № 4 - 0,38 п.л. (издание рекомендовано ВАК РФ)
3. Герасимова М.В., Буренина И.В. Механизм определения уровня экономического потенциала субъекта энергетического рынка // Нефть, газ и бизнес.- 2008.- № 5 – 0,8 п.л. (издание рекомендовано ВАК РФ)
4. Герасимова М.В. Комплексная оценка уровня экономического потенциала

субъекта энергетического рынка // Факторы и условия развития инновационно-инвестиционных процессов в экономике: сб. материалов российской научно-практической конференции. - Уфа: РИО БАГСУ, 2009. - 0,25 п.л.

5. Герасимова М.В. Определение финансового потенциала субъекта регионального энергетического рынка // Актуальные вопросы экономики топливно-энергетического комплекса: межвуз. сб. науч. тр. междунар. науч.-практ. конф. – Вып.1- Уфа: УГНТУ, - 2008. – 0,3 п.л.
6. Герасимова М.В. Экономический потенциал предприятия как основа его инвестиционной деятельности // Сборник материалов российской научно-практической конференции. – Уфа: БАГСУ, 2007. - 0,3 п.л.
7. Герасимова М.В. Методические основы формирования экономического потенциала в электроэнергетике// Современные проблемы экономической теории и практики.- Уфа: УГНТУ, 2007.- 0,6 п.л.
8. Герасимова М.В., Буренина И.В. Учет факторов, влияющих на экономический потенциал энергетических компаний // Альманах современной науки и образования. Тамбов: «Грамота», 2007. № 4. - 0,3 п.л.

Подписано в печать 26.03.2009  
Бумага ксероксная. Объем 1,5 печ.л. Формат 60х84 1/16  
Тираж 120 экз. Заказ № 72  
Печать на ризографе в РИО БАГСУ

---

450077, г. Уфа, ул. Цюрупы, 6, ком. 303





102